Excel

Comment utiliser la Valeur cible

La **Valeur cible** est une fonctionnalité utile qui fonctionne conjointement avec vos formules. Si vous savez ce que devrait être le résultat d'une formule, Excel peut vous indiquer les valeurs d'une ou de plusieurs cellules d'entrée dont vous avez besoin pour obtenir ce résultat.

La **Valeur cible** sur une cellule (également appelée résolution arrière) représente un concept plutôt simple. Excel détermine quelle valeur dans une cellule d'entrée produit un résultat souhaité dans une cellule de formule.

Par exemple, vous voulez avoir le revenu minimum de 10 000,00 € en ventes cette année. Votre revenu comprend un prix unitaire (25 € par unité), un discount de chaque unité (par exemple 10%), des frais bancaires (2,5% par unité), une valeur de vente (environ 200 unités) et l'impôt.

A	A	В	C PROPERTY DESCRIPTION
2	Prix unitaire	25,00 €]	10 000,00 €
3	Discount [10,00%]	
4	Frais bancaires	2,50%	
5	Ventes :	200	
6	lmpôt [500,00€	
8	1	3 875,00 €	=B2*B5*(1-B3-B4)-B6

Sous l'onglet Données, dans le groupe Prévision, cliquez sur Analyse scénarios, puis sur Valeur cible...:

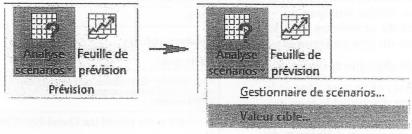
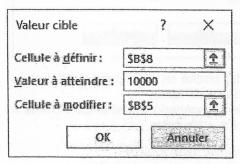


Table de données...

Dans la boîte de dialogue Valeur cible :



Dans le champ **Cellule à définir**, spécifiez l'emplacement de la formule que vous utilisez pour obtenir le résultat final. Dans ce cas, la formule est dans la cellule **B8**.

- Dans le champ Valeur à atteindre, saisissez la valeur cible.
 Dans ce cas est 10 000 €.
- Dans la zone Cellule à modifier, spécifiez l'emplacement de la cellule que vous voulez modifier pour atteindre votre objectif. Dans ce cas, la cellule B5 contient le nombre de cases que vous devez vendre

pour atteindre votre objectif de vente de 10 000 €.

Dès que vous cliquez sur **OK** ou appuyez sur **Entrée**, Excel commence à rechercher l'objectif spécifié. Dans ce cas, la solution indiquée est un total de **480** unités au prix actuel de **25,00** € :

